



**ERP-Software
mit KUMA-Effekt**

Technischer Großhandel

Eine Software, die perfekt zum Großhandel passt

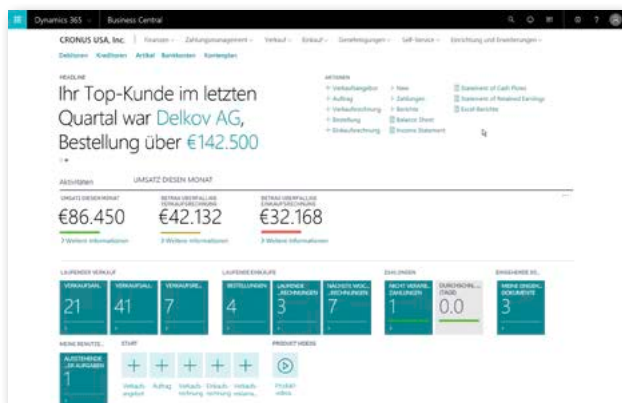
Mit KUMAVISION erhalten Sie die perfekte Antwort auf alle Herausforderungen des Großhandels – egal ob Kundenservice, Disposition oder Logistik:

- Wie bleibe ich immer auskunftsfähig gegenüber Kunden?
- Wie behalte ich die Übersicht über Werte-, Mengen- und Terminfluss?
- Wie schaffe ich es, dass die Ware am nächsten Tag geliefert wird?
- Wie schaffe ich eine hohe Verfügbarkeit des Sortiments?
- Wie verwalte ich unkompliziert Varianten?
- Wie kann ich auch komplexe Preismodelle nachvollziehbar abbilden?
- Wie schließe ich Falschlieferungen aus?
- Wie kann ich meinen Kundenservice optimieren?
- Wie kann ich erbrachte Serviceleistungen schnell abrechnen?
- Wie finde ich das Optimum zwischen hoher Lieferfähigkeit und niedriger Kapitalbindung im Lager?

Mit KUMAVISION ERP meistern Sie problemlos den Spagat zwischen Service, Kosten, Logistik und Termintreue. Denn die integrierte Branchensoftware ist perfekt auf die Bedürfnisse des Großhandels abgestimmt und bietet alle Funktionalitäten in einem System.

- ✓ Schnelle Auftragserfassung mit Rabattkalkulation und Cross-Selling
- ✓ Mitwachsende Lagerorganisation inklusive Bestandsoptimierung
- ✓ Scanner-Anbindung zur Unterstützung einer fehlerfreien Logistik und Chargenverfolgung
- ✓ Transparente Serviceprozesse
- ✓ Abwicklung von Rahmenaufträgen
- ✓ Kreditlimitprüfung und -verwaltung
- ✓ Rollenbasierte Oberfläche
- ✓ Angebotsmanagement
- ✓ Vollintegrierte Finanzbuchhaltung inkl. aussagekräftige BI-Analysen
- ✓ Ausbau der Kundenbindung durch Vermietung von Maschinen und Geräten

Investieren Sie in eine sichere Zukunft: KUMAVISION ERP für den Großhandel basiert auf Microsoft Dynamics 365 Business Central. Das bedeutet: Keine Datensilos oder Updates, dafür volle Power für Ihr Business.



KUMAVISION ERP für den Großhandel basiert auf der weltweit einmaligen Plattform Microsoft Dynamics 365, bei der alle Business-Anwendungen mit einer einheitlichen Datenbasis arbeiten. So werden durchgängige Prozesse über alle Lösungen hinweg möglich, die für mehr Produktivität sorgen. Zudem greift Dynamics 365 auf intelligente Technologien von Microsoft Azure wie Bild- und Spracherkennung zurück, die Ihr Unternehmen erfolgreicher machen.

Für noch mehr Effizienz hat KUMAVISION den Standardumfang der bewährten Softwareplattform Microsoft Dynamics um zahlreiche Best-Practice-Prozesse für den Großhandel erweitert. Unternehmen profitieren so von einer Softwarelösung, die exakt ihre Bedürfnisse abdeckt – ganz ohne aufwändige Individualentwicklungen.

Sie nennen es mehr Effizienz. Wir nennen es den KUMA-Effekt.

Kaum eine Branche spürt so hohen Wettbewerbs- und Kostendruck wie der Großhandel. KUMAVISION bildet alle Geschäftsprozesse in einer integrierten ERP-Lösung ab und bietet mit automatisierten Workflows und branchenspezifischen Funktionen entscheidende Vorteile.

Wer alle Daten auf einem System hat, kann auf Knopfdruck stichhaltige Auswertungen abrufen und operative wie strategische Entscheidungen auf Basis belastbarer Informationen treffen. Dank der durchgängigen Transparenz haben Unternehmen die Möglichkeit, den Warenfluss zu optimieren und so stets zu wettbewerbsfähigen Preisen anzubieten. Zudem ermöglicht das Wissen zu jedem Kunden eine gezielte Ansprache auf allen Kanälen und eröffnet die Möglichkeit, individuelle Services anzubieten. Durchgängige Prozesse bedeuten: Einkauf, Verkauf, Logistik und Service werden optimal koordiniert. Ob mobile Tablet-Lösungen für den Außendienst, elektronischer Datenaustausch mit Kunden und Lieferanten oder Scanneranbindung in Lager und Logistik – KUMAVISION steigert die Effizienz nachhaltig.



Komfortable Preisfindung
Alle gängigen Methoden, die im Großhandel üblich sind



Kurze Lieferzeiten
Effiziente Auftragsabwicklung, Versanddienstleisteranbindung



Cross-Selling
Zugehörige Artikel oder Cross-Selling-Optionen hinterlegbar



Optimierte Lieferungen
Scanneranbindung für sichere Lagerprozesse



Perfekte Skalierbarkeit
Wenn Sie wachsen, wächst Ihre Software einfach mit



Auswertungen auf Knopfdruck
Vorkonfigurierte Power BI-Templates mit branchenspezifischen Reports



Geringe Kapitalbindung im Lager
Alles dabei: Rückstandsauflösung, Ladenaufhänger, Inventur



Hohe Kundenbindung
Integrierte Kontaktverwaltung und aussagefähige Kundenakten

**Sie wollen wachsen und benötigen mehr Power aus der IT?
KUMAVISION ERP ist perfekt skalierbar und wächst einfach mit.**

Die Auftragslage ist gut und Ihr Unternehmen könnte expandieren? Doch kann Ihre Software da mithalten? Nicht jedes Softwaresystem kann problemlos erweitert werden – KUMAVISION ERP schon. Das vermeidet teure Systemwechsel. Microsoft Dynamics 365 Business Central, die Basis von KUMAVISION für den Großhandel, ist flexibel einsetzbar – vom Kleinunternehmen bis zum großen, auch international aufgestellten Mittelständler. Zudem ist die Branchenlösung modular aufgebaut, damit sie bereits im Standard optimal passt.



KUMAVISION

Ihr starker Partner

Unsere Motivation ist Bestandteil unseres Namens: KUMAVISION. Visionäre Ideen voranzutreiben und diese Realität werden zu lassen, dieses Selbstverständnis leben wir jeden Tag. Seit 1996 entwickeln und implementieren wir innovative Business-Lösungen für mittelständische Unternehmen auf Basis von Microsoft Dynamics. Unsere Kernkompetenz: Maßgeschneiderte ERP-Branchenlösungen aus der Cloud für Industrie, Handel und Dienstleistung, ergänzt um CRM-Software, Lösungen für Business Intelligence und Dokumentenmanagement sowie ein umfangreiches Service-Angebot.

Zusammen mit unserem italienischen Partner EOS Solutions bilden wir die KUMAVISION-Gruppe und sind weltweit einer der größten Integrationspartner für Microsoft Dynamics.

- ✓ **Kontinuität: 25 Jahre ERP- und CRM-Erfahrung**
- ✓ **Best Practice: Erfahrung aus 1.700+ Projekten**
- ✓ **Kompetenz: 750 Mitarbeiter**
- ✓ **Nähe: Zahlreiche Standorte in D-A-CH und IT**
- ✓ **Innovationskraft: Zahlreiche Auszeichnungen**
- ✓ **Zukunftssicher: Führender Microsoft-Partner**

Microsoft
Partner



Gold Data Analytics
Gold Enterprise Resource Planning
Gold Cloud Platform
Gold Datacenter
Gold Cloud Customer Relationship Management

KUMAVISION AG
Tel. +49 7544 966-200
kontakt@kumavision.com
www.kumavision.com

 **KUMA**
VISION
ERP
CRM
BI
CLOUD

