



## Bohren nach Wärme – statt nach Daten



*„Mit ELO haben wir die für uns wichtige Vereinheitlichung und Automatisierung der Dokumentenablage erfolgreich umgesetzt.“*

Ute Kloos,  
EDV/Organisation, BauGrund Süd GmbH

Die BauGrund Süd – Gesellschaft für Geothermie mbH ist darauf spezialisiert, die im Boden gespeicherte Erdwärme (Geothermie) für Firmen und Privathaushalte nutzbar zu machen. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Bad Wurzach zählt mit mehr als 12.000 erstellten Anlagen und über zwei Millionen Bohrmeter im In- und Ausland zu Deutschlands führenden Bohrunternehmen für oberflächennahe Geothermie. Mit **ELO**professional hat der Betrieb seine Dokumentenablagen vereinheitlicht und automatisiert. Er besitzt damit eine schnelle, projektübergreifende Einsicht in alle Daten.

Direkt unter der festen Kruste unseres Planeten liegt eine unerschöpfliche Energiequelle: Die Erde ist im Inneren ein glühender Ball mit Temperaturen bis zu 7.000 °C. Die oberflächennahe Geothermie nutzt Bohrungen bis 400 Meter Tiefe und Temperaturen bis 25 °C für das Beheizen und Kühlen von Gebäuden, technischen Anlagen oder Infrastruktureinrichtungen. Hierfür hat die BauGrund Süd GmbH mit rund 200 Mitarbeitern – davon etwa 60 hochqualifizierte Geotechniker – ein ganzheitliches Produkt und Dienstleistungsprogramm entwickelt, das höchsten Ansprüchen an Technik und Qualität gerecht wird. Ob Erdsonden, Brunnen, Baugrunderkundung oder Projektierung, die BauGrund Süd GmbH bietet seinen Kunden die größtmögliche Projektsicherheit – technisch, terminlich und finanziell.



## Von der Bohrtechnik zur Geothermie

Die BauGrund Süd GmbH wurde 1997 mit Schwerpunkt Bohrtechnik gegründet. Heute besteht das Leistungsspektrum des Unternehmens aus Erdsondenanlagen, Brunnenanlagen und der Baugrunderkundung.

- Erdsondenanlagen: Sie sind für das Bad Wurzacher Unternehmen nicht Teil einer Wärmeversorgungsanlage, sondern Teil des Gebäudes. Daher wird die Nutzungsdauer der Erdsonde für viele Generationen geplant und ausgelegt.
- Brunnenanlagen: Dafür braucht es genaue hydrogeologische Kenntnisse. Bohren allein reicht nicht aus. Bei der BauGrund Süd bekommt man das gesamte Leistungspaket: Herstellung, Inbetriebnahme, Service und Wartung der Brunnenanlage.
- Baugrunderkundung: Mit dem Know-how von Geologen, Bauingenieuren, Geowissenschaftlern und Baustoffprüfern kann der Betrieb Kosten-, Termin- und Sicherheitsrisiken z. B. für Bauherren oder Architekten minimieren und kalkulierbar machen.

### Shortcuts

Land: Deutschland  
Branche: Geothermie, Geotechnik, Brunnenbau

### Das Unternehmen

Die Bad Wurzacher BauGrund Süd GmbH ist in Deutschland führend im Bereich der oberflächennahen Geothermie. Mit rund 200 Mitarbeitern erzielt das Unternehmen einen Umsatz von ca. 30 Millionen Euro.

### Die Herausforderung

Automatisierte, einheitliche Ablage mehrerer Mandanten. Projektübergreifende Einsicht der Daten. Volltextsuche, projektübergreifende Suche.

### Lösung

**ELOprofessional** in Verbindung mit ELO Java-Clients, ELO Web-Clients, ELO Web-Server, ELO BLP und ELO Filesystem-Client. Anbindung an MS Dynamics NAV.

### Nutzen

- Strukturierte Ablage aller Projekt-Daten
- Volltext-Suche und projektübergreifende Suche
- Verknüpfung mit MS Dynamics NAV
- Informationsübergabe an den agilesWorkflow
- Schnittstelle zu DCGIS (Bohr-Kartografie)

## Top-Mitarbeiter und alles aus einer Hand

Seit 2009 wird die BauGrund Süd GmbH als Tochtergesellschaft innerhalb der Weishaupt Gruppe geführt. Neben dem Firmensitz in Bad Wurzach und Niederlassungen in Deutschland gibt es Tochtergesellschaften in der Schweiz und in Frankreich. Darüber hinaus ist das Unternehmen in vielen anderen europäischen Ländern tätig.

„Bei uns erhält der Kunde alles aus einer Hand“, erläutert Geschäftsführer Alois Jäger. „Wir bauen kleine und große Anlagen für Wohnhäuser, gewerbliche und öffentliche Gebäude und wir übernehmen alles von der Voruntersuchung und der Planung bis zur Installation und Wartung. Von den zehn größten Geothermieanlagen haben wir fünf erstellt, damit sind wir Marktführer in Deutschland.“

Die BauGrund Süd GmbH weiß also, was die Kunden erwarten: Erfahrung, Verlässlichkeit und Sicherheit. Dafür braucht man aber – neben dem erforderlichen Wissen und der besten Ausrüstung – auch gut ausgebildete und hochqualifizierte Mitarbeiter. Ihr Fachwissen und ihre Zuverlässigkeit sind die entscheidenden Qualitäten. Daher bildet das Unternehmen seinen Nachwuchs selbst aus.



## Strukturierte Ablage erforderlich

Für einen guten Kundenservice und für ein erfolgreiches Arbeiten ist es wichtig, schnell auf alle Projektdaten zugreifen zu können. Dabei geht es nicht nur um den Schriftwechsel, sondern auch um Zeichnungen, Pläne oder Bohrgenehmigungen.

Eine Papierablage in Ordnern, vor allem von mehreren Mitarbeitern „gepflegt“, benötigt aber nicht nur ständig mehr Platz, sondern wird besonders bei vielen Mandanten und Projekten sehr schnell unübersichtlich und zeitaufwendig.

Die BauGrund Süd beschloss deshalb, ein zukunfts-sicheres Enterprise-Content-Management(ECM)-System einzuführen, um eine einheitliche, zentrale Dokumentenablage zu realisieren. Das ECM-System sollte sowohl die automatisierte Ablage mehrerer Mandanten (mit Projektbezug) ermöglichen wie auch das Archivieren von Daten, die zu mehreren Projekten gehören (z.B. Pläne) – natürlich mit projektübergreifender Einsicht in die gespeicherten Daten und Volltextsuche. Sehr wichtig war zudem die Möglichkeit, das vorhandene ERP-System MS Dynamics NAV anzubinden sowie eine Schnittstelle zu DCGIS (Bohr-Kartografie).

## ELO meistert alle Aufgaben

Nach einer intensiven Prüfung aktueller ECM-Lösungen entschied sich die BauGrund Süd für die ECM-Suite **ELO**professional, da ELO alle Anforderungen mehr als erfüllte. Hinzu kam, dass die KUMAVISION, einer der leistungsfähigsten Partner für Microsoft-Businesslösungen, seit Jahren die BauGrund Süd GmbH betreut und auch ein erfahrener ELO Business-Partner ist. Damit war die Programmierung beider Systeme (ERP und ECM) durch ein IT-Systemhaus optimal.

## Perfekte Anbindung an ERP-System

Das Projekt startete im Juli 2014 und endet voraussichtlich im Dezember 2015. Im bereits abgeschlossenen Step 1 wurde vor allem die wichtige Vereinheitlichung und Automatisierung der Dokumentenablage umgesetzt.

Durch die hervorragende Verknüpfung mit MS Dynamics NAV und den Möglichkeiten von ELO wurde von KUMAVISION mittels eines NAV-Add-ins (KUMAdoc) eine strukturierte, projekt- und vorgangsbezogene Ablage geschaffen – vollautomatisiert direkt aus MS Dynamics NAV und mit Informationsübergabe an den agilenWorkflow von MS Dynamics NAV. Sind beispielsweise Bohrgenehmigungen komplett vorhanden, wird automatisch ein Status an MS Dynamics NAV übergeben. Zudem lassen sich die Dokumente bei der Ablage noch weiter kategorisieren.

## Exzellente Programmierleistung

Die Anzeige von Dokumenten sowie die Suche nach archivierten Projekt-/Auftrags- und anderen Dokumenten erfolgt ebenfalls direkt aus NAV, wobei ELO bereits ca. 180.000 Dokumente (Genehmigungen, Angebote, Rechnungen, Lieferscheine etc.) verwaltet (ohne Datenübernahme). Insgesamt profitieren bei der BauGrund Süd jetzt 37 Arbeitsplätze von ELO. Als Server-Betriebssystem werden ein Windows Server 2012 R2, ein File-Server und ein SQL-Server genutzt. Für die Clients kommen Windows XP bis Windows 8.1 zum Einsatz.

Die bereits in Step 1 vom ELO Business-Partner KUMAVISION eingesetzte Programmierleistung ist bemerkenswert: Um die derzeit realisierte Struktur abzubilden, würde man zum Vergleich in MS Excel ca. 1.200 Zeilen benötigen.





### Viele Dokumente?

Für die ELO ECM Suite kein Problem. Bei BauGrund Süd sind es bereits über 180.000.

*„Endlich kann ich von überall auf wichtige Projektunterlagen zugreifen. Das erleichtert und beschleunigt einiges.“*

Ute Kloos

EDV/Organisation, BauGrund Süd GmbH

ELO Digital Office, das ELO Logo, elo.com, ELOOffice, ELOprofessional und ELOenterprise sind Marken der ELO Digital Office GmbH in Deutschland und/oder anderen Ländern.

Microsoft®, MS®, Windows®, Word® und Excel®, PowerPoint®, SharePoint®, Navision® sind eingetragene Marken der Microsoft Corporation in den USA und/oder anderen Ländern. Weitere Unternehmens-, Produkt- oder Servicenamen können Marken anderer Hersteller sein.

Diese Veröffentlichung dient nur der unverbindlichen allgemeinen Information und ersetzt nicht die eingehende individuelle Beratung. Die in dieser Veröffentlichung enthaltenen Informationen können jederzeit, auch ohne vorherige Ankündigung, geändert werden. Insbesondere können technische Merkmale und Funktionen auch landesspezifisch variieren.

Aktuelle Informationen zu ELO Produkten, Vertragsbedingungen und Preisen erhalten Sie bei den ELO Gesellschaften und den ELO Business-Partnern und/oder ELO Channel-Partnern. Die Produktinformationen geben den derzeitigen Stand wieder. Gegenstand und Umfang der Leistungen bestimmen sich ausschließlich nach den jeweiligen Verträgen.

Die Einhaltung bestimmter Rechtsvorschriften von Produkten und sonstigen Leistungen wird seitens ELO weder gewährleistet, noch garantiert oder als Eigenschaft zugesichert. Der Kunde ist für die Einhaltung anwendbarer Sicherheitsvorschriften und sonstiger Vorschriften des nationalen und internationalen Rechts verantwortlich.

Änderungen, Irrtümer und Druckfehler bleiben vorbehalten. Nachdruck und Vervielfältigung, auch auszugsweise, nur mit schriftlicher Genehmigung der ELO Digital Office GmbH.

© Copyright ELO Digital Office GmbH 2015.  
Alle Rechte vorbehalten.

## Fazit und Ausblick

Mit der ELO ECM Suite realisierte die BauGrund Süd – Gesellschaft für Geothermie mbH im ersten Schritt eine strukturierte Ablage aller zu einem Projekt gehörenden Daten, von der ersten Anfrage über Angebote, Genehmigungen, bis hin zu Lieferscheinen und Rechnungen.

ELO erleichtert und beschleunigt aber nicht nur die Arbeit der Mitarbeiter, beispielsweise durch das schnelle Finden von gesuchten Dokumenten, sondern verbessert auch den Kundenservice, ermöglicht ortsungebunden einen blitzschnellen Einblick in alle zu einem Projekt gehörenden Unterlagen und verhindert zudem Skontoverluste.

Die Projektumsetzung erfolgte durch den erfahrenen ELO Business-Partner problemlos und die Mitarbeiter haben das neue System schnell angenommen. Aufgrund der sehr guten Erfahrungen sind daher weitere Ausbaustufen geplant. So wird in Phase 2 der Rechnungseingangsworkflow realisiert, das heißt die automatisierte Ablage von Eingangsbefehlen via QR-Barcode.